

SALES MANAGER – TƯ VẤN DU HỌC ÚC (Offshore)

Chức vụ	Sales Manager
Bộ phận	Phòng Sales
Báo cáo tới	Giám đốc điều hành
Địa điểm	78/16 Trần Thị Trọng, Q. Tân Bình, TP. HCM
Hình thức làm việc	Toàn thời gian

Công ty Rightway đang tìm kiếm **01 Sales Manager** để dẫn dắt đội ngũ và phát triển thị trường du học Úc.

1. Trách nhiệm chính

- Tìm kiếm và phát triển khách hàng mới thông qua đối tác, trường học, và các kênh khác.
- Quản lý, đào tạo và định hướng đội ngũ sales đạt mục tiêu doanh số.
- Đảm bảo chất lượng tư vấn và dịch vụ khách hàng.

2. Yêu cầu

2.1. Bắt buộc (MUST-HAVE)

- **Kinh nghiệm:** Ít nhất 5 năm kinh nghiệm ở vị trí quản lý kinh doanh ngành dịch vụ du học di trú Úc.
- **Kỹ năng lãnh đạo:** Khả năng dẫn dắt, truyền động lực và quản lý hiệu suất đội ngũ.
- **Kỹ năng giao tiếp & đàm phán:** Xuất sắc trong giao tiếp với khách hàng, đối tác và nội bộ.
- **Tiếng Anh:** Lưu loát (nghe, nói, đọc, viết) để làm việc với đối tác quốc tế.
- **Kiến thức chuyên môn:** Am hiểu sâu sắc về hệ thống giáo dục, quy trình visa và cuộc sống tại Úc.

2.2. Nên có & Được ưu tiên (NICE-TO-HAVE & PREFERRED)

- **Kinh nghiệm thực chiến:** Đã từng thành công trong việc tìm kiếm và phát triển các mối quan hệ đối tác, kênh tuyển sinh.
- **Khả năng đào tạo:** Kinh nghiệm hướng dẫn và phát triển kỹ năng cho nhân viên sales.
- **Mạng lưới quan hệ:** Có sẵn mối quan hệ với các trường học, tổ chức giáo dục tại Việt Nam và/hoặc Úc.
- **Tư duy chiến lược:** Khả năng phân tích thị trường và xây dựng kế hoạch kinh doanh hiệu quả.
- **Tính chủ động & trách nhiệm:** Tinh thần trách nhiệm cao, chủ động trong công việc.
- **Mạng xã hội:** Có hiểu biết cách tăng hiệu suất công việc thông qua các nền tảng mạng xã hội.

3. Quyền lợi

- Mức lương tốt + hoa hồng hấp dẫn.
- Cơ hội phát triển sự nghiệp rõ ràng.
- Môi trường làm việc chuyên nghiệp, năng động.
- Đào tạo chuyên sâu và phúc lợi đầy đủ.

4. Cách nộp đơn.

Gửi CV vào địa chỉ email: Liz.le@duhocrightway.com



RIGHTWAY
EDUCATION AND SERVICES